

Anlagenbau, Industrie und Gebäude

# SCHALTSCHRANKBAU

Methoden - Komponenten - Workflow

MIT SPANNUNG  
**ERWARTET!**

»New date. Same story.«  
Bleiben Sie gespannt!

Hannover Messe  
13. bis 17. Juli 2020

**wöhner**  
ALLES MIT SPANNUNG

## Schwerpunkt

Schaltanlagen für  
die Prozesstechnik

Seite 22

## LM-Therm

Interview mit  
Manfred Sedlmair

Seite 36

## E-T-A

Intelligente  
Stromverteilung

Seite 46

## Marktübersicht

Digitale  
Handmultimeter

Seite 59

Titelbild: Wöhner GmbH & Co. KG

**EMKA**  
Beschlagteile

Verschlusstechnik  
mit System



Bild 1 | Für den Schaltschrankbau bietet Lm-therm Lösungen in den Bereichen Kühlen, Heizen und Zubehör.



Bild: Lm-therm Elektrotechnik AG

## Interview mit Manfred Sedlmair, Betriebsleiter bei Lm-therm in Aldersbach

# „Unsere Stärke sind kundenspezifische Modifizierungen“

Die Firma Lm-therm aus Aldersbach in der Nähe von Passau bietet ein umfassendes Portfolio an Lösungen für die Schaltschrankklimatisierung. Welche dies im Einzelnen sind, wo die Trends in Zeiten von Industrie 4.0 und der Klimadiskussion liegen, und was die fast 60-jährige Erfolgsgeschichte des Anbieters ausmacht, darüber unterhielt sich der SCHALTSCHRANKBAU mit Betriebsleiter Manfred Sedlmair.

**SSB** Herr Sedlmair, Lm-therm unterteilt sein Lösungsportfolio in die Bereiche ‚industrielle Klimatisierung‘, ‚Kabeltechnik‘ und ‚Baugruppenmontage‘. Wie verteilt sich der Unternehmensumsatz auf diese drei Sektoren?

Manfred Sedlmair: Der Schwerpunkt ist eindeutig die industrielle Klimatisierung, mit über 80 Prozent des Umsatzes. Die restlichen 20 Prozent verteilen sich auf die beiden anderen Bereiche.

Für uns ist es gerade bei Sonderlösungen ein großer Vorteil, dass wir noch eine Kabeltechnik und eine Baugruppenmontage im eigenen Haus haben.

**SSB** Wo fertigen Sie Ihre Produkte?

Sedlmair: Bei den Schaltschrankheizungen fertigen wir zu 100 Prozent in Deutschland mit vielen regionalen Zulieferern. Gerade vor den aktuellen Ereignissen auf der Welt ist dies ein gro-

ßer Vorteil. Wir sind so z.B. auch weitgehend unabhängig von China.

**SSB** Kommen wir zu dem für den Schaltschrankbau besonders wichtigen Bereich der Klimatisierung. Welche Lösungen bietet Lm-therm hier an?

Sedlmair: Seit der Firmengründung vor fast 60 Jahren durch Leo Möskes, beschäftigt sich Lm-therm mit Schaltschrankheizungen. Dies ist auch heute

noch der stärkste Bereich. Unsere Kunden fordern aber immer öfter eine ganzheitliche Betreuung im Bereich der Klimatisierung. Hier bieten wir neben dem Bereich Heizen ebenso das Thema Kühlen (Kompressorkühlgeräte und Peltier Kühlgeräte), Lüften (Filterlüfter) und Regeln (alle Arten von Regler und Thermostate) an. Ebenso noch Sonderzubehör wie LED-Schaltschrankleuchten.

**SSB** **Gibt es Alleinstellungsmerkmale Ihrer Lösungen im Vergleich zu Ihren Marktbegleitern?**

**Sedlmair:** Die gibt es in der Tat. Einige unserer Kunden beziehen eine industrielle Heizung von uns, die wir speziell für sie entwickelt haben. Diese Heizung hat mit der 'klassischen' Schaltschrankheizung nichts zu tun. Zudem sind wir bei den Schaltschrankheizungen einer der wenigen, die hier noch Sonderlösungen machen. Sie bekommen bei uns bei Schaltschrankheizungen natürlich auch den Standard wie bei anderen

gen benötigt werden, die es früher nicht gab. Durch den Einsatz von Elektronik ist dies zum Teil notwendig. Dann gibt es zunehmend Anforderungen für Peltierkühlgeräte, die besonders robust sind. Auch Kühllösungen neben den klassischen Kompressorkühlgeräten im Bereich Luft/Wasser-Wärmetauscher oder mit Chillern sind gefragt. Das Thema Energieeffizienz inklusive ganzheitlicher Energiekonzepte wird immer wichtiger. Parallel wünschen sich die Kunden immer mehr technische Beratung.

**SSB** **Bieten Sie Hilfsmittel, um Ihren Kunden die richtige Dimensionierung ihrer Schaltschrank-Klimatisierung zu erleichtern?**

**Sedlmair:** Wie andere Marktbegleiter auch, bieten wir hier ein Online-Berechnungsmodul an. Unser Tool berechnet sowohl die Heizleistung als auch die Kühlleistung in einem Vorgang. Der Kunde kann dieses Ergebnis dann ohne Mehraufwand direkt an uns per Mail schicken. Außer-

Bild: Lm-therm Elektrotechnik AG



**„Wir haben auch Heizungen und Regelgeräte mit höheren Schutzarten in Bezug auf Dichtigkeit (bis IP68) und Ex-Schutz bis zur Zone 1 und 21 im Programm.“**

Manfred Sedlmair

Marktbegleitern. Aber unsere Stärke ist es, Modifizierungen bei den Heizungen anzubieten, genau auf die Anforderung beim Kunden abgestimmt. Das kann eine andere Bauform, ein spezielles Kabel bei der Anschlussleitung, ein anderer Stecker oder eine andere Befestigungsart nach Kundenwunsch sein. Außerdem bieten wir noch Heizungen mit einem integrierten Thermostat und verschiedenen Sonderspannungen, beispielsweise 400V, an. Wir haben auch Heizungen und Regelgeräte mit höheren Schutzarten in Bezug auf Dichtigkeit (bis IP68) und Ex-Schutz bis zur Zone 1 und 21 im Programm.

**SSB** **Welches sind aus Sicht Ihrer Kunden die größten Herausforderungen, wenn es um die Auslegung einer geeigneten Klimatisierungslösung für Schaltschränke geht?**

**Sedlmair:** Durch die Industrie 4.0 sehen wir den Bedarf, dass auch Kühllösungen für Anwendun-

dem unterstützen wir den Kunden mit vielen Checklisten für seine Anforderungen.

**SSB** **Wie wichtig ist in diesem Zusammenhang der Aspekt Dienstleistung, sprich die individuelle Kundenbetreuung?**

**Sedlmair:** Die persönliche Beratung auch vor Ort durch unsere Experten wird immer wichtiger. Ich selbst war vor Lm-therm fast 25 Jahre in einem großen Industriekonzern tätig. Diese Erfahrung hilft sicherlich dabei, die Kundenbetreuung sehr individuell zu gestalten. Man vergisst bei großen Konzernen oft, wer das Geld letztendlich gibt, nämlich einzig und allein der Kunde. Das ist das Schöne bei kleinen mittelstandsgeprägten und inhabergeführten Firmen wie bei uns. Wir sehen dies so und versuchen es auch jeden Tag aufs Neue zu leben. Und jeder Kunde und jede Anforderung ist anders, deshalb gehen wir sehr im Detail auf ihn ein.



**Neue Geräteeinbaumodule sorgen für mehr Sicherheit**

Die neuen Geräteeinbaumodule gewährleisten eine einfache und sichere Montage mittels Einschubtechnik im SASILplus-System. Spezifiziert als herausnehmbares Teil nach DIN EN 61439-2 steht es für hohe Bediener-sicherheit.

**Die Vorteile für Sie:**

- Flexibel auch mit Montageplatte
- Einfaches Handling
- Hohe Verfügbarkeit der Anlage

**Weitere Informationen:**

Jean Müller GmbH  
 Elektrotechnische Fabrik  
 Tel.: +49 6123 604-0  
 sales@jeanmueller.de  
 www.jeanmueller.de

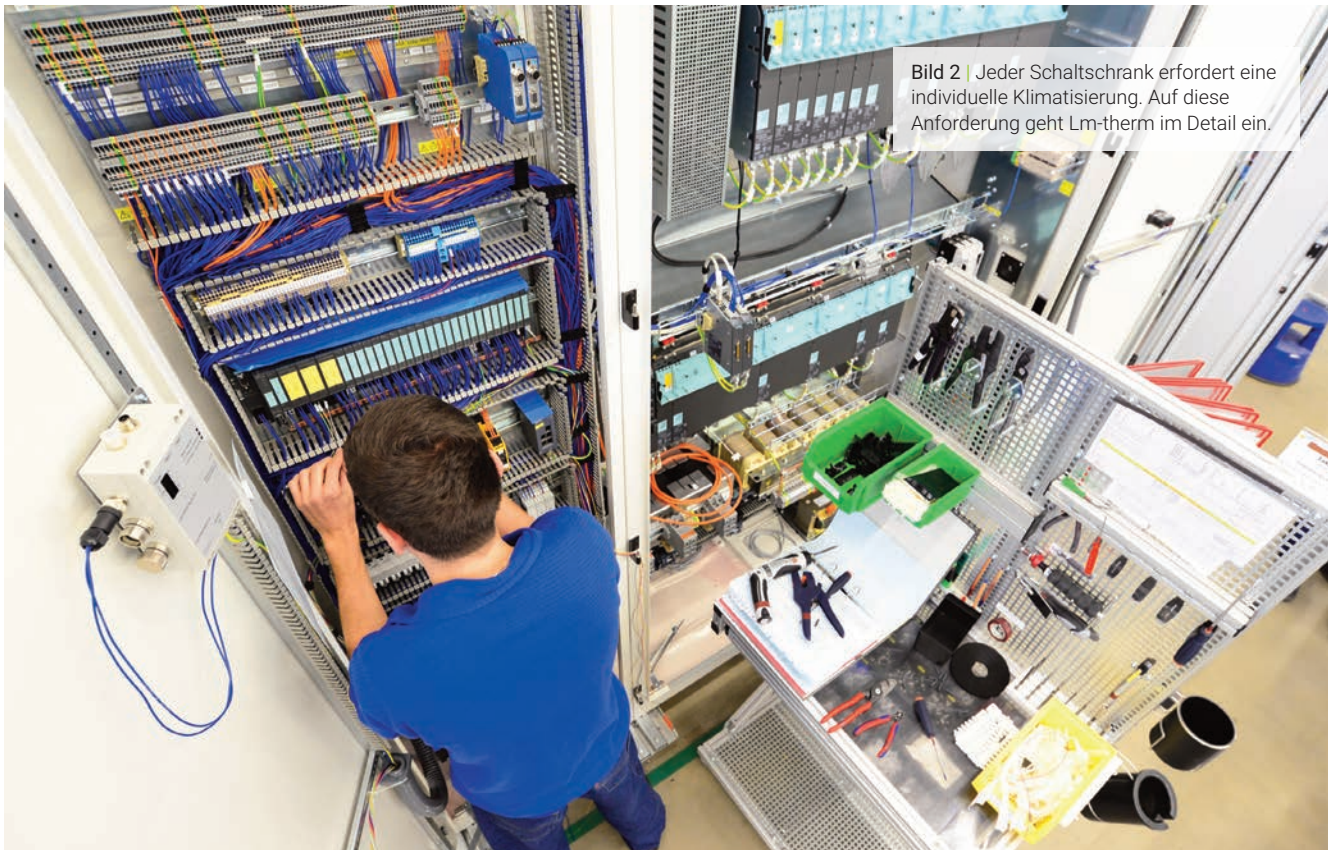


Bild 2 | Jeder Schaltschrank erfordert eine individuelle Klimatisierung. Auf diese Anforderung geht Lm-therm im Detail ein.

Bild: ©industrieblick/Fotolia.com

**SSB** Was wird über die Hauptanwendungsgebiete, die Lm-therm bedient, eher nachgefragt: eine Heizung oder eine Kühlung?

Sedlmair: Historisch bedingt sind wir in vielen Köpfen noch der Schaltschrankheizungshersteller. Bedingt auch durch den Klimawandel und den zunehmenden Einsatz von Elektronik und im Zuge von Industrie 4.0, geht aber der Trend, wie bereits erwähnt, auch bei uns mehr in Richtung Kühlen. Bei Peltiergeräten sehen wir aktuell auch eine erhöhte Nachfrage.

**SSB** Welche Produkte sind derzeit die Highlights in Ihrem Portfolio?

Sedlmair: Immer noch die Schaltschrankheizungen, auch mit integriertem Thermostat, die wir individuell nach Kundenanforderung fertigen. Wir sind aber auch dabei, eine neue Produktserie von PTC-Schaltschrankheizungen vorzubereiten. Die Prototypen hatten wir auf der letzten SPS 2019 in Nürnberg vorgestellt.

**SSB** Gibt es Trends im Bereich der Schaltschrank-Klimatisierung, und in

welche Richtung werden sich diesbezüglich die Lösungen entwickeln?

Sedlmair: Zum einen sicherlich weiterhin die Speziallösungen im Bereich der Heizungen. Dann die Lösungen im Bereich Kühlen, die weg von den klassischen Kompressorkühlgeräten gehen, wie z.B. kundenindividuelle Peltier-Kühlösungen oder Chiller-Lösungen mit Luft/Wasser-Wärmetauscher. Zum Zweck der Einsparung von Energie und Betriebskosten – auch unter dem Gesichtspunkt der aktuellen Klimadiskussion – geht der Weg weg von der großflächigen Kühlung, hin zur gezielten partiellen Kühlung. Vor dem Hintergrund von Industrie 4.0 werden Statusmeldungen im Fehlerfall und eine 'Überwachung' für Service- und Wartungszwecke immer wichtiger.

**SSB** Hat Lm-therm neben den Klimatisierungslösungen andere Produkte im Programm, die für Schaltanlagenbauer interessant sind?

Sedlmair: Hier werden wir den Bereich Zubehör noch weiter ausbauen, wir sammeln gerade noch Wünsche bei unseren Kunden. Die LED-Schaltschrank-

leuchte ist beispielsweise ein Produkt, das wir hier fokussieren.

**SSB** Im kommenden Jahr feiert Ihr Unternehmen sein 60-jähriges Bestehen. Was sind Ihrer Ansicht nach die Gründe für Ihren lang anhaltenden Geschäftserfolg?

Sedlmair: Es ist immer schwierig sich selbst zu beschreiben. Seit der Erfindung der Schaltschrankheizung durch Leo Möskes ist die Ur-Variante unserer Lm-therm-Heizung das Erfolgsmodell. Wir haben viele Kunden, die wir schon sehr lange und sehr erfolgreich betreuen. Ich denke eine Kontinuität bei der Kundenbetreuung und bei den Produkten ist uns sehr wichtig. Viele unserer Mitarbeiter sind auch schon über 20, 25 Jahre bei uns. Ich selbst bin jetzt fast sieben Jahre im Unternehmen und freue mich auf die nächsten Jahre. ■

[www.lm-therm.de](http://www.lm-therm.de)

Firma | LM-Therm Elektrotechnik AG